

El acuerdo Mercosur – UE. Un cambio de matriz para el bloque

Marcelo Elizondo*

El mundo se encuentra sometido a un nuevo marco de referencia.

En el terreno político hay pérdida de autoridad de instituciones multilaterales, debilitamiento del orden normativo transnacional, competitivismo (los países no se aíslan, pero no cooperan: compiten) y ficcionalidad. De las 30 principales economías mundiales, 14 están involucradas en algún tipo de controversia internacional.

En el terreno económico asistimos a una intangibilización de la globalización (con prevalencia de los flujo transfronterizos de conocimiento, información, ingeniería, invenciones, know how, propiedad intelectual, patentes, servicios; que crecen con mucho mayor dinamismo que el comercio de bienes físicos). El comercio mundial pese a todo llegó al récord nominal de 25 billones de dólares en 2018 por la prevalencia de los intercambios de nuevo tipo (el capital intelectual prevalece sobre el físico)

En este escenario hay para el devenir inmediato, según plantea el WEF, cuatro escenarios posibles: someterse a la conflictividad y que la economía global se frene, ignorar a través de la disrupción tecnológica los nuevos conflictos (que se instrumentan a través de mecanismos propios de la economía antigua), producir un cambio de escenario en el que los países vuelven a cooperar (menos probable), o avanzar en el mantenimiento de la actual ficcionalidad mundial pero en la que hay bolsones de acuerdos parciales a través de los acuerdos regionales de apertura recíproca.

Es en este último escenario que se da el acuerdo entre Mercosur y la UE.

Este reciente acuerdo tiene una enorme relevancia comercial. La UE importó en 2018 (sin considerar su comercio intrazona) 2,3 billones de dólares en bienes, lo que representó el 15% del total de importaciones mundiales de bienes (apenas superada por las importaciones de EEUU) e importó además servicios (desde fuera de la Unión) por 828 mil millones de dólares (19,5% del total mundial, siendo el mayor importador planetario). Es un mercado extraordinariamente relevante por su dimensión (508 millones de habitantes exactamente) y su poder adquisitivo (ingreso de 36,5 mil dólares per cápita). Sus importaciones totales (según el BM) equivalen al 41,7% del producto de la Unión (casi tres veces el ratio argentino).

Para el bloque sudamericano supone una modificación de raíz: puede dejar ser la región de escasa vinculación comercial externa que hoy es: el Mercosur tiene un ratio comercio internacional /PBI de menos de 30%, lo que representa un porcentaje muy inferior al 47% del total de Latinoamérica y del 58% mundial. Y, más aún, del 86% de la Unión Europea. El Mercosur ha fomentado hasta hoy el comercio entre sus miembros pero logró escasa vinculación fuera del mismo con terceros (Brasil y Argentina, sus principales miembros,

* Especialista en temas de comercio internacional. Director de Consultora DNI. Miembro del Grupo Geopolítica de los Alimentos.

fueron en 2018 dos de los 15 países comercialmente más cerrados del planeta). La alta escala arancelaria del bloque ha fomentado quietud internacional.

Es de esperar que el pacto creará un ambiente de negocios (a través de armonizaciones no arancelarias, concordancias políticas y acercamientos institucionales) que generará arquitecturas vinculares entre empresas de ambos bloques que serán facilitadas por la alimentación de cadenas de valor, lo que tendrá una relevancia equivalente a la misma reducción de aranceles (alianzas, contratos relacionales, asociaciones que llevarán a que las relaciones se retroalimenten más allá de las ventajas en frontera). En los tratados de libre comercio, el marco regulatorio, el amparo institucional y la firme decisión política suelen proveer a la creación de un ambiente, más que un mercado.

Este hito del acuerdo con la Unión Europea cambia aquella matriz y por ello supone una reforma rotunda. Además, esto es aún más cierto porque se ha celebrado un acuerdo con un gran conjunto de países desarrollados, que compiten en el mundo por calidad y valor y no por menores costos y artilugios.