

## La geopolítica de los alimentos ante un contexto de incertidumbre en el comercio global. Un análisis sobre la política comercial de EEUU

Nicolás Albertoni\*

El sector agropecuario de EEUU sigue teniendo un importante peso no sólo económico sino político en el país. Las recientes dinámicas de la política comercial como las tensiones entre EEUU y China parecen impactar de forma directa en este sector, en el corto plazo. Así mismo, la ecuación final de si estas nuevas dinámicas tendrán un resultado negativo en el sector agrícola en el largo plazo, es algo que aún esta por verse. El apoyo financiero que hoy recibe el sector agrícola (superando partidas de 12 mil millones) como compensación de los efectos de la política comercial del país, es algo que si bien hoy no esta en el eje del debate, debe ser analizado con atención en los próximos meses.

El sector agropecuario de EEUU es un ejemplo claro del cambio estructural que puede tener la política comercial del país en los próximos años. Como la literatura de la política comercial ha demostrado, es muy difícil pensar que esos mecanismos de compensación hoy implementados se eliminen una vez que el conflicto termine, si es que esto sucede en algún momento. Menos aún considerando que en 2020 hay elecciones presidenciales. Trump lo usará como “bandera” de campaña y es difícil imaginar que un candidato presidencial demócrata se anime eliminar esta ayuda. El logro político de parte del sector agropecuario parece claro: sólo será posible eliminar las compensaciones cuando China y los competidores con los que Trump está en conflicto, tengan un “comercio justo” hacia EEUU. Un logro tan general como difícil de alcanzar.

Vale recordar que EEUU, país que venía reduciendo de forma significativa *producer support estimate* (PSE), sin duda tendrá un aumento considerable en esta variable en los próximos años. El PSE de los EEUU pasó del 12% de 1995-97 a menos del 10% en 2015-17<sup>1</sup>. Si bien no existen números recientes sobre el impacto que tendrá la última partida de apoyo es de esperar que el porcentaje actual se acerque al de los años 90. Recordemos que el PSE de la UE (para 2017) fue de 18.3 % del GFR y un 0.61% del GDP. Es de esperar que, en los próximos años, las “subvenciones” agrícolas (tema que al mirar hacia EEUU parecían ser cada vez menos problemáticas) pasen a ser un tema central en las negociaciones comerciales. Y esto no solo sucederá con Trump en el gobierno. De ganar los demócratas se les hará muy difícil revertir esta tendencia. Al momento de negociar acuerdos, EEUU pasará a tener un perfil cada vez más cercano al que estábamos acostumbrados a ver en UE. Estas nuevas dinámicas son es un duro golpe al sistema multilateral del comercio que ya se encontraba debilitado. Recomponer esta tendencia llevará décadas.

---

\* School of International Relations, University of Southern California. Este brief está basado en la presentación realizada en el marco de las reuniones del Grupo Geopolítica de los Alimentos.

<sup>1</sup> 9.9% dentro *Gross Farm Receipts* (Ingresos Brutos de Granja) y 0.5% del PIB en 2017. Véase: <  
<http://www.oecd.org/unitedstates/producerandconsumersupportestimatesdatabase.htm>>